

AI och automation i praktiken –NorthForce Hybridmodell

Ledarskap möter AI – framtidens sätt att växa



AI förändrar spelplanen

40%

Medarbetare

använder AI dagligen –
dubblat på två år

80%

Företag

har generativ AI implementerad i
någon form

92%

Ledare

planerar ökade AI-investeringar
kommande tre år

Tekniken är här. **Adoptionen accelererar.** Men bara 1% av företagen är fullt AI-mogna.

De som **vågade satsa** på internet i tid **blev morgondagens giganter.** Nu ser vi **samma chans med AI.**

Risken **är inte att tänka för stort** – utan att tänka för smått.



Framtiden är samarbete, inte konkurrens

Automation **stödjer människor – ersätter dem inte.** 2 av 3 ekonomichefer ser automation som en förstärkning av sina team.

AI tar rutinen. Människan tar strategin, kreativiteten, relationen.

"Människan håller i ratten, AI sitter i passagerarsätet och läser kartan."

Från teori till verklighet



Lager & Tillverkning

Amazon: Robotar ger **högre produktivitet**. Robotar lyfter, människor optimerar.

IKEA: AI optimerar lagerhantering och kundupplevelse med **förbättrad lageromsättning**.



Handel & Logistik

DHL: Använder AI för ruttoptimering med **minskning av leveranstider**.

UPS: Automatiserad lagerhantering med **effektivitetsökning**.



Finans & Bank

JP Morgan Chase: Använder AI för att analysera miljarder transaktioner dagligen och förhindrar bedrägerier.

SEB, Handelsbanken, Swedbank och Nordea: Använder AI för riskbedömning, automatiserad kundservice och bedrägeriförebyggande med snabbare kreditbeslut.



Media & Streaming

Netflix: Majoriteten av tittandet hittas via AI-rekommendationer. Personalisering driver både upplevelse och lojalitet.

Spotify: AI-algoritmer driver en stor del av all musikupptäckt och skapar personliga spellistor för miljontals användare.



Varför satsa nu?

1

Effektivitet

Sparar tid och kraft – automatisera det rutinmässiga, fokusera på värdeskapande

2

Lönsamhet

Sänk kostnader per enhet, minska spill, förbättra marginaler

3

Precision

Färre fel, bättre kvalitet, starkare compliance och riskkontroll

4

Tillväxt

Nöjdare kunder, bättre konvertering, nya affärsmodeller

Utmaningarna är verkliga



- **Oklara syften:** AI utan affärsmål blir dyra experiment
- **Gammal IT:** Legacy-system bromsar innovation
- **Datakvalitet:** Dålig data ger dåliga resultat
- **Kompetensbrist:** Svårt att rekrytera och behålla rätt talanger
- **Styrning:** Risk och etik kräver tydliga ramverk
- **Motstånd:** Förändringsarbete tar tid och engagemang

Skillnaden mellan framgång och misslyckande: Hur man hanterar utmaningarna – inte om de finns.

De som agerar nu vinner imorgon

01

Tydlig AI-strategi

Definiera varför, vart och hur – kommunicera vision till hela organisationen

02

Människa i centrum

Investera i kompetens, involvera tidigt, skapa delaktighet

03

Börja smått, tänk stort

Pilotprojekt med snabba vinster – bygg gradvis mot transformation

04

Tänk helhet

Integrera teknik, data, processer och kultur som en enhet

05

Var djärv och ansvarsfull

Våga satsa med etik och riskkontroll inbyggt från start

Lösningen: NorthForce Hybridmodell

Sex ledningsfunktioner + integrerad AI-plattform = Skalbart ledarskap på begäran



Några av våra samarbetspartners



Vi bidrog med lösningar för DI Nätverks säljorganisation - optimerade processer och förbättrad pipeline-hantering



Vi hjälpte fastighetsutveckling, noside med marknadsföring och automatisering av affärsprocesser - effektiviserade arbetsflöden och ökad konvertering

Hybridmodellen i korthet

Koncept

Kombinerar erfarna C-level-ledare on-demand med kraftfull systemintegration – CRM, AI, automation och dashboards i ett.

Ni får toppkompetens när ni behöver den + operativa verktyg som jobbar dygnet runt.



Resultat: Förutsägbar tillväxt, kontroll och effektivitet – utan tunga overheadkostnader.

Sex ledarroller, en sammanhängande lösning

CMO

Marknadsstrategi, kampanjhantering,
marketing automation

CHRO

HR-strategi, kultur, rekrytering och
kompetensutveckling

CLO

Juridik, compliance, riskstyrning och
governance



CRO

Försäljning, pipeline-optimering,
intäktsdrivande aktiviteter

CFO

Finansiell strategi, budgetuppföljning,
lönsamhetsanalys

CSO

Strategisk acceleration,
organisationsdesign, tillväxtstrukturer

CMO – Chief Marketing Officer

Erfarenhet on-demand

Senior marknadschef guidar strategi, kampanjer och teamutveckling – några gånger i veckan, inte heltid.

System + automation

Verktyg för content-planering, kampanjhantering och marketing automation – integrerat med er plattform.

Resultat: Kvalificerade leads, tydlig ROI på marknadsinvesteringar, team som jobbar datadrivet.



CRO – Chief Revenue Officer



Försäljningsstrateg + säljcoach

Optimerar säljprocessen, följer pipeline, stänger affärer snabbare

CRM + AI-stöd

Ingen lead faller mellan stolarna. Realtidsinsikter och automatiserad uppföljning.

Effekt: Kortare säljcykler, högre konvertering, förutsägbara intäkter



CFO – Chief Financial Officer

Strategisk planering

Finansiell analys, budgetuppföljning och prognoser

Automatiserad rapportering

Dashboards kopplade till era ekonomisystem – alltid uppdaterade

Proaktiv styrning

Kassaflödesprognoser, lönsamhet per produkt, riskövervakning

CSO – Chief Strategy Officer

Strategisk accelerator för VD och styrelse i förändrings- och expansionsfaser.

- Bygger skalbara strukturer och team
- Etablerar närvaro på nya marknader
- Implementerar OKR-styrning och PMO
- Driver strategin från beslut till genomförande



Värde: Växer förutsägbart med bibehållen kvalitet – neutral kraft som driver igenom beslut.

CLO – Corporate & Legal Officer

Juridiskt ledarskap

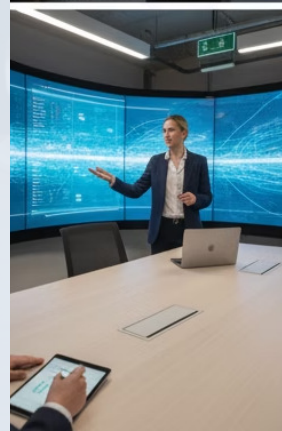
Compliance, kontraktshantering, dataskydd och policyer

Affärsstöd

Rådgivning i affärsbeslut, riskstyrning, expansion och partnerskap

Transparent struktur

Ramverk för trygghet, förutsägbarhet och förtroende



CHRO – Chief HR Officer

HR-strateg on-demand

Företagskultur, rekrytering, kompetensutveckling och ledarskapsstöd

AI-driven analys

CV-screening, medarbetarenkäter, pulsmätningar – automatiserat och insiktsfullt



Resultat: Rätt kompetens på rätt plats, engagerat team, smartare rekryteringsprocesser.



Integration – allt hänger ihop

Delad data

Marknad och sälj ser samma pipeline – inga leads tappas

Gemensamma mål

Strategi från CEO-nivå kopplas till operativa KPI:er

Synkat arbetsflöde

System integreras med era befintliga verktyg

Fokus på resultat

Varje modul levererar värde tillsammans med de andra

Förutsägbar tillväxt utan tunga kostnader



Traditionell väg:

Anställ fler chefer → Bygg större organisation → Långa projekt → Osäkert resultat

Hybridvägen:

Ledarskap on-demand → Färdigt system → Skalbar struktur → Mätbara resultat direkt

Ni får: Kontroll, överblick och lugnet att växa – utan fasta overheadkostnader.



Synergi: Människa + System

Mänsklig expertis

Erfarenhet, kreativitet, strategiskt tänkande, kulturtolkning

AI + Automation

Outtröttlig exakthet, realtidsdata, snabbhet, logik

Tillsammans: Strategiska insikter förstärks av data. Beslut tas snabbare. Resultat blir bättre.

Framtidens arbetssätt – levererat idag

Prenumerationsmodell

Skala upp eller ner efter behov – betala bara för det ni använder

Kontinuitet garanteras

Vi står för kompetensförsörjning – ni slipper sårbarheten av enskilda nyckelpersoner

Ständig uppdatering

Ni får ledarskap "on subscription" – alltid i framkant, aldrig kvar i gårdagens metoder



Konkret kundvärde



Förutsägbarhet

Transparenta processer, datadrivna prognoser, förutse utmaningar innan de slår



Fart

Projekt som tog månader görs på veckor – beslut på timmar istället för dagar



Minskad risk

Slipp rekryteringsrisker, få proaktiv compliance, säkra kunskapsdelning



Precision

Träffsäkra marknadsföring, smart säljfokus, finansiella beslut på färsk data



Flexibilitet

Skala upp, skala ner, pivotera med er – modellen följer era förändringar



Jämförelse: Traditionellt vs Hybrid

Anställning

- Flera miljoner per C-level-roll
- Lång rekryteringsprocess
- Risk för fel person
- Begränsad till en persons kompetens

Konsultbyrå

- Höga timpriser
- Projektkostnad växer lätt
- Begränsad kontinuitet
- Ofta otydlig leverans

NorthForce Hybrid

- **30-50% lägre kostnad**
- **Start inom veckor**
- **Garanterad leverans**
- Brett team + AI-verktyg

Varför Hybrid vinner

30-...

Kostnadsbespar ing

jämfört med intern
anställning eller
traditionella byråer

3.7x

ROI

på effektivisering genom
automation och AI-stöd

100%

Transparens

Realtidsdashboards – full
insyn i vad som händer



Tre engagemangsnivåer

Veckovis kontinuerligt

Operativt stöd i teamet – för snabb expansion och många parallella initiativ

Månadsvis strategiskt

Regelbunden check-in, justering och planering – ni klarar det dagliga själva

On-demand punktinsats

Extra kraft vid lansering, vakans eller plötslig förändring – från 0 till 100 snabbt

Ofta kombineras dessa: Börja intensivt, stabilisera på månadsnivå, addera punktinsatser vid behov.

Case: Advokatbyrå

Utmaning

15 jurister, duktiga på juridik men svaga på digitalisering och sälj

Lösning

CMO/CRO: AI-chattbot + innehållsmarknadsföring + CRM

CSO: Automatiserade påminnelser, digitalt dokumentbibliotek

Resultat

Kvalificerade leads utan att jaga själva. Juristerna fokuserar på klientarbete.
Intäkterna ökar.

Case: Tech-startup i scaleup

Startfas

30 anställda, sporadisk marknadsföring, grundare jonglerar många hattar

Tillväxtfas (Månad 1-3)

CMO/CRO/CFO/CSO aktiveras: growth marketing, säljprocess, ekonomimodell, infrastruktur

Resultatfas (Månad 6)

Dubblat månatliga leads, +15% intäktstillväxt/månad, investeringsbara dashboards



Case: E-handel – brygga marknad & sälj

Problem

Marknad och sälj skyller på varandra när försäljningen svajar – ingen tydlig ansvarsfördelning

Insats

Integrerad pipeline, gemensamma veckomöten, realtidsnotiser, kampanjprojektverktyg kopplat till lager



Effekt: Team jobbar sammansvetsat. Leads av högre kvalitet. Högre konvertering. Optimal marknadsbudget.



Sammanfattning: Väx smartare, inte bara större

Pragmatisk + Visionär

Konkreta resultat idag. Framtidens arbetssätt imorgon.

Fast kostnad → Rörlig

Betala för det ni behöver, när ni behöver det

Singulär kompetens → Bred

Få tillgång till hela teamet, inte bara en person

Svart låda → Full insyn

Realtidsdashboards och transparens hela vägen

NorthForce Hybridmodell: Skalbart, lönsamt, framtidssäkrat ledarskap – levererat idag.

Två erbjudande vi har under Q2

Kostnadsfri AI-analys

- Enkel och snabb - levereras inom några timmar
- Behöver bara företagsnamn om ni är synliga online
- Ger er första insikter och konkreta förbättringsförslag

Resultatinriktad Workshop (Fördjupning)

- Djupare analys med våra experter
- Kräver mer företagsinformation för bästa resultat
- Konkret plan för hur hybridmodellen fungerar för er

Denna **workshop är ett exklusivt erbjudande, skräddarsytt för utvalda företag** med stor potential och en tydlig matchning med vår expertis. Vi söker partnerskap där vi ser exceptionella möjligheter för gemensam framgång och där vi kan skapa störst värde.



Är ni redo att växa smartare?

Status quo är inte ett alternativ om man vill vara vinnare i morgondagens marknad.

Med **NorthForce Hybridmodell** vid er sida får ni en klar riktning, kraft att genomföra och stöd hela vägen mot era mål.

Vi är redo att bli er partner på den resan.

För att boka din AI- analys:

Besök northforce.io/audit eller lämna ditt e-mail och företagsnamn i chatten.

För workshop eller kortare samtal:

Kontakta oss via e-post på insight@northforce.io.

NorthForce – Ledarskap möter AI